

SERVICES HORIZON MONDE

Accompagner les entreprises en technologies de la santé dans leur croissance internationale

Horizon Monde est l'offre de commercialisation internationale du CTS. Elle accompagne les entreprises en technologies de la santé dans leur développement au-delà du Canada grâce à une expertise spécialisée, des connexions stratégiques et des occasions ciblées d'accès aux marchés internationaux. Ce programme a été conçu pour donner aux entreprises canadiennes en technologies de la santé accès à une expertise en commercialisation, à des réseaux de haut niveau et à une connaissance approfondie des marchés internationaux — des ressources souvent difficiles à trouver au sein de l'écosystème local. Qu'elles développent un dispositif médical, une solution de santé numérique ou une plateforme de TI, les entreprises font toutes face à un défi commun : comprendre comment les systèmes de santé achètent, évaluent, remboursent, adoptent et déploient les innovations.

À qui s'adresse le programme?

- Entreprises incorporées au Canada
- Stade de développement : pré-amorçage à Série A (ou niveau de maturité équivalent)
- Technologie prête à être déployée ou en voie de commercialisation (TRL 5 à 9)
- Volonté claire de développer des marchés internationaux

Ce que vous obtenez

Accès à un réseau sélectionné d'experts internationaux ainsi qu'à un modèle d'accompagnement structuré portant sur les principaux enjeux de la commercialisation :

- Stratégie de commercialisation (États-Unis et marchés internationaux)
- Accès aux acheteurs et identification d'opportunités de projets pilotes
- Économie de la santé et stratégies de remboursement
- Positionnement stratégique et préparation à la commercialisation

Le CTS vous accompagne tout au long du processus en :

- identifiant les experts les plus pertinents selon vos besoins;
- définissant le mandat et les objectifs de l'accompagnement;
- coordonnant les aspects contractuels et administratifs;
- assurant un suivi régulier afin de maximiser les résultats.



Pourquoi choisir Horizon Monde?

De nombreux programmes de commercialisation demeurent principalement théoriques. Horizon Monde repose sur l'expérience d'opérateurs chevronnés ayant occupé des fonctions de direction au sein de systèmes de santé, négocié des contrats majeurs, développé des entreprises générant des revenus importants et accompagné l'adoption de technologies innovantes. Chaque entreprise bénéficie d'un accompagnement personnalisé, adapté à son stade de développement, à ses objectifs et à ses principaux défis.

Découvrez nos experts

[Natasha Mayfield](#): Ancienne directrice générale d'Optum Frontier Therapies, où elle a contribué à faire croître l'entreprise de sa création jusqu'à plus d'un milliard de dollars de revenus annuels en seulement quatre ans. Elle possède plus de quinze ans d'expérience dans la commercialisation de solutions de santé au sein de l'écosystème américain.

[Michael Stamatinos](#): Ancien dirigeant d'un important groupe médical multispécialité pendant seize ans. Il a négocié avec les principaux systèmes de santé et assureurs américains et dirige aujourd'hui un réseau de plus de 4 000 décideurs du secteur de la santé.

[Yulie Klerman](#): Experte en commercialisation des technologies de la santé comptant dix-sept années d'expérience en Israël, en Asie-Pacifique et aux États-Unis. Elle est spécialisée dans la conversion de projets pilotes en contrats commerciaux, le ciblage des clients et les stratégies de contractualisation avec les établissements de santé.

[Adam Block](#): Économiste de la santé formé à Harvard et fondateur de Charm Economics. Il a développé plus de cent modèles de retour sur investissement (ROI) pour des entreprises vendant leurs solutions aux assureurs et aux systèmes de santé américains.

[Luis Fonseca](#): Cadre supérieur du secteur de la santé ayant plus de vingt ans d'expérience chez Inari Medical, Abbott, Medtronic et Johnson & Johnson. Il est spécialisé en expansion internationale, remboursement et stratégies de croissance commerciale.

[John Memarian](#): Cadre du secteur de la santé possédant une formation clinique et une vaste expérience dans le développement de programmes de santé et la commercialisation de technologies dans plus de vingt pays. Il est spécialisé dans l'intégration des technologies

aux parcours cliniques, l'adoption par les professionnels de la santé et l'expansion internationale.

Résultats attendus

À la fin de leur accompagnement, les entreprises disposent :

- d'une stratégie de commercialisation internationale mieux définie;
- d'une compréhension approfondie des mécanismes d'accès au marché;
- d'une meilleure maîtrise des modèles de remboursement;
- de recommandations concrètes formulées par des dirigeants ayant eux-mêmes développé et commercialisé des entreprises en technologies de la santé à l'international.

Investissement

Un accompagnement débute généralement à partir de 3 000\$ CAD et donne accès à des experts internationaux. Chaque mandat est entièrement personnalisé selon les objectifs de l'entreprise et peut aller d'un accompagnement stratégique ciblé à un mandat de commercialisation plus complet mobilisant plusieurs experts.

À propos du CTS

Le [CTS \(Catalyseur Technologies Santé\)](#) est l'accélérateur québécois spécialisé en technologies de la santé. Depuis plus de quinze ans, le CTS accompagne les entreprises aux étapes déterminantes de leur commercialisation, de leur financement et de leur croissance. Grâce à son réseau d'experts internationaux, d'opérateurs du secteur de la santé, d'investisseurs et de partenaires stratégiques, le CTS aide les entreprises à naviguer dans des systèmes de santé complexes et à accélérer l'adoption de leurs innovations sur les marchés internationaux.

Prêt à accélérer votre croissance internationale?

Balayez ou cliquez sur le code QR pour planifier une rencontre exploratoire et découvrir comment Horizon Monde peut soutenir vos ambitions de commercialisation internationale.



Contact: Christele Berthelot-Logsdon, cberthelotlogsdon@ctssante.com